

Chargé d'affaires Bank Assafa Casablanca

Commercial - Réseau

Job starts from Feb. 25, 2020

Role details

Activités Principales:

- Gérer au quotidien son portefeuille de clients d'entreprises en adoptant une approche rentabilité des relations.
- Développer son portefeuille sur la base d'un plan d'actions commerciales arrêté conjointement avec le responsable marché entreprise et validé par le directeur commercial.
- Contrôler et Suivre régulièrement la rentabilité et les performances commerciales de son portefeuille.
- Réaliser le montage des dossiers de financement.
- Centraliser et suivre les risques au niveau global du fonds de commerce dont il a la charge.
- Assurer le suivi du risque de contrepartie.
- Veiller au maintien de la bonne image de marque de la banque.
- Gestion des partenariats Entreprise GE, PME et TPE.
- Animation et développement du produit Safa akar mihani et réaliser le montage des dossiers y relatifs.

Profil recherché:

Vous êtes de formation Bac+5 ou Ingénieur d'une grande école de commerce ou autres, vous avez min 5 ans d'expérience dans un poste similaire notamment en banque.

Connaissances de la finance participative sera un atout.

Principales connaissances requises :

- Réglementation bancaire,
- Évaluation des entreprises et analyse de risques,
- Analyse des besoins de financement/placement des entreprises,
- Catalogue produits/services et tarifications,

Principales qualités requises :

- Écoute, dialogue, capacité de conviction,
- Dynamisme, sens commercial, prise d'initiative dans la mise en œuvre des actions commerciales,
- Prise de risques, souci de la rentabilité,
- Négociation, vente,
- Animation, gestion des conflits, travail en équipe.

Skills

Elocution
Meeting specific needs
Negotiation techniques
Persuasive ability

Mobility

Morocco MAR

Contract types

Permanent contract

Job types

Full Time

Date created Feb. 25, 2020

Last update Feb. 25, 2020 (1 year, 9 months)